ビッグデータの衝撃

―巨大なデータが戦略を決める

名城大学理工学部 情報工学科 渡邊研究室 B4 リ タンビ

書籍について

タイトル:ビッグデータの衝撃ローカーデータが

―巨大なデータが戦略を決める

》著者:城田 真琴

発行者: 柴生田晴四

発行日付:2012年7月12日

発行所:東洋経済新報社



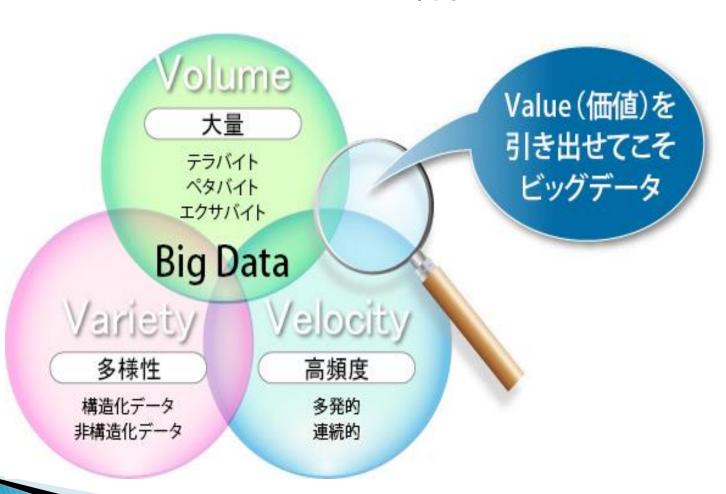
※本資料は上記書籍を基にして作成されたものです。文書の内容の正確さは保証できない為、正確な知識を求める方は原文を参照してください

発表について

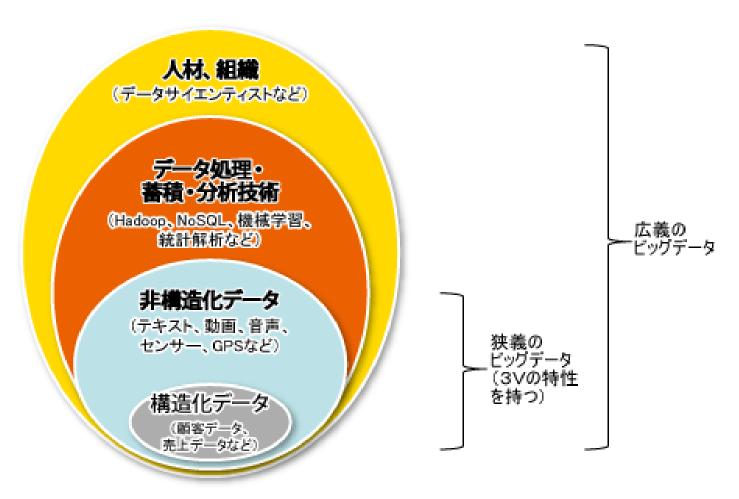
- ビッグデータとは
- ▶ビッグデータを支える技術
- ▶ビッグデータを武器する企業
- ▶ビッグデータの課題

ビッグデータとは?

ビッグデータの特性:



ビッグデータとは?



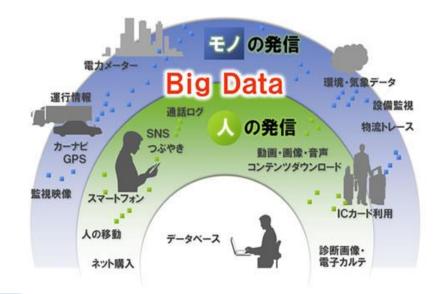
(出所)野村総合研究所

3V: ボリューム、バラエティー、ベロシティーの略

ビッグデータとは?

ビッグデータができる原因

- ◆ ビッグデータの民主化 フェイスブック、ツイッター等のソーシャルメディアの進展
- ◆ ハードウェアの価格性能比の向上、ソフトウェア技術進化 データ蓄積・処理コストが大幅減る
- ◆ クラウドの普及 データの蓄積・処理環境が揃える



ビッグデータを支える技術

基層技術

- ハドゥープ大規模データ分散処理技術
- > NoSQLデータベース

従来のリレーショナルデータベースを補完する(非構造化データをメイン)

ストリームデータ処理大量なデータをリアルタイムで処理する

分析技術

機械学習、データマイニング、パータン認識など

ビッグデータを武器する企業(欧米)

アマゾン

ユーザーの属性や行動・購買履歴データをもとに最適商品を推奨

よく一緒に購入されている商品



ビッグデータを武器する企業(欧米)

ジンガ(Zynga)ゲーム会社フェイスブック上のソーシャルゲーム人気ランキングの上位を占める

ソーシャルゲームビジネス成功近道 離脱率を下げ バイラル係数を高め

会員1人当たりの売り上げ 収益の向上

友人とのつながりを表すグラフの分析+ゲーム行動 履歴データの収集分析ユーザーの増加



ビッグデータを武器する企業(日本)

コマツ

- ■世界第2位の建設機械メーカー
- 日本におけるビッグデータ活用の先駆け KOMTRAX(コムトラックス):建設機械の稼働状況 を遠隔監視できるシステム



ビッグデータを武器する企業(日本) コムトラックスを利用してデータの活用

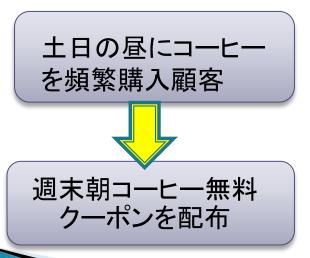
- ▶ GPSの搭載によるデータ収集、分析
 - 配車効率化、盗難防止など維持管理コスト削減
 - 保守費用や燃料費の削減
 - コマツブランドの維持
 - 地域の稼働状況を把握、在庫や生産量をコントロール

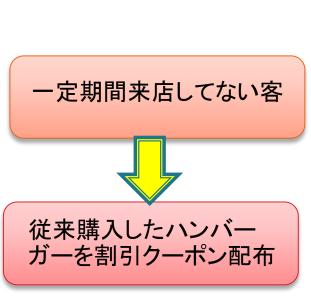
ビッグデータを武器する企業(日本)

日本マクドナルド

リアル世界でワン・トゥ・ワン・マーケティング実現

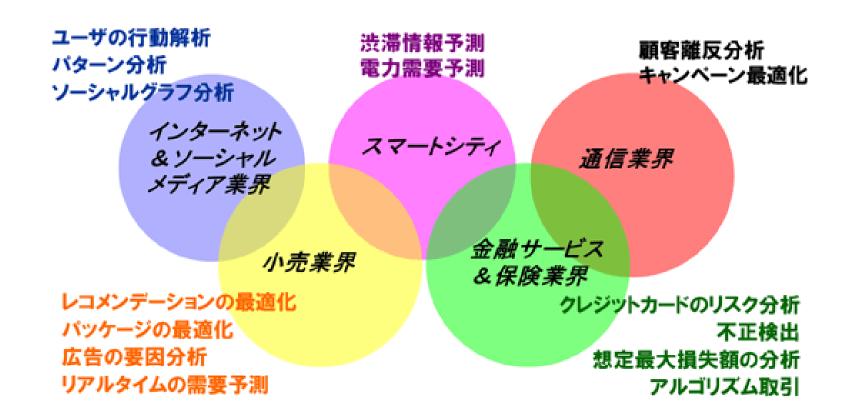
- 顧客行動や購買履歴データの収集、把握 携帯やスマートフォンを活用
- 購買履歴分析、個人差による異なる割引クーポンを携帯に配信 例えば





ビッグデータを活用例

■データ量と投資コストの観点から今まで分析を諦めていたデータや非構造化データも分析 対象に加えることで、格段に予測分析精度が向上



ビッグデータ活用パターン

バッチ

個別最適・バッチ型

- ✓ 特定の個人やモノのデータを広範囲に収集、分析
- ✓ 個々に最適な商品やサービスの推奨/最適な処置を実施(タイミングは不問)
 - ワン・トゥー・ワン・マーケティング
 - 顧客離反分析
 - 機器の故障予測 など

全体最適・バッチ型

- ✓ 多数の個人やモノが発するデータを収集・分析
- ✓ コミュニティ全体に役立つ統計情報をフィードバック/最適な処置を実施(タイミングは不問)
 - 検索エンジンや翻訳エンジンの精度改善
 - Twitterのつぶやきをベースに株価予測
 - Webサイトのユーザビリティ改善など

個別最適・リアルタイム型

- ✓ 特定の個人やモノのデータを広範囲に収集、分析
- ✓ 個々に最適な商品やサービスの推奨/最適な処置 をリアルタイムに実施
 - 行動ターゲティング広告
 - リアルタイムの商品レコメンデーション
 - スマートメーターによる電力利用アドバイス など

全体最適・リアルタイム型

- ✓ 多数の個人やモノが発するデータを収集・分析
- ✓ コミュニティ全体に役立つ統計情報をリアルタイムにフィードバック/最適な処置を実施
 - 車載センサーによる渋滞予測
 - スマートメータによる電力需要予測

など

別駆進

ビッグデータ活用の真価

- 3V(ボリューム、バラエティ、ベロシティ)特性を持つ データをビジネスに取り組む
 - 。自社の行動や購買履歴分析による商品推奨+ツイッターの つぶやきやフェイスブックの何かに対する「いいね!」
- 従来活用してこなかったデータや取得できなかった データの活用
 - 。新たなサービス(電力予測、渋滞予測など)

ビッグデータの課題と解決

プライバシー

- ウェーブ上のユーザーの個人情報や行動履歴を収集し、許可なく転売する
- 利用目的の明確化、利用者関与機会の確保

データシェア

社内だけではなく、社外のデータも目を向ける

オリジナルデータを持つこと

オリジナルデータを見つけ、外部データとの掛け合わせ、プレミアム データに昇華

人材の不足

データサイエンティストの育成及び高スキルを持つ外国人の採用

組織体制、企業風土

∞ マネージャや経営陣の育成

まとめ

- ・ビッグデータの定義
- トビッグデータの活用による新たなビジネスの生み出す
- ビッグデータとプライバシーとの関係
- トビッグデータ時代における企業の準備

参考文献

- 1. 城田 真琴 「ビッグデータの衝撃 ―巨大なデータ が戦略を決める」東洋経済新報社 2012年版
- 2. ビッグデータの真実一野村総合研究所 http://www.nri.com/jp/event/mediaforum/2012/p df/forum174_1.pdf
 2014年4月11日アクセス

ご清聴ありがとうございました!